

**Jederzeit den Überblick behalten**

**Intelligentes Lademittelmanagement**



Cloud special project  
GEWINNER 2011

## Gründe für ein Lademittelmanagement

### **Sparen Sie 50% ihrer Behälterkosten**

- Vermeiden Sie mit einer Software für das Lademittelmanagement teure Überbestände. So sinken Kapitalbindung und Behälterkosten.

### **Sparen Sie 45.000 EUR - pro Jahr!**

- Nutzer einer Behältermanagement-Software geben nachweisbar für Neubeschaffung von Behältern 45.000 Euro p.a. weniger aus. So amortisiert sich eine solche Lösung in weniger als 12 Monaten!

### **Disposition optimieren und 100.000 EUR im Jahr sparen!**

- Behältermanagement-Software verbessert die Disposition von Verpackungen für Ihre Produktion. Laut Hoerbiger spart das bis zu 100.000 Euro p.a.

# Warum Geqoo Boxes?

## Standardprodukt statt IT-Projektrisiko

- Schnell einsatzbereit
- Auto-ID-Unterstützung gegeben
- Wahlweise stand-alone betreibbar oder mit Anbindung an ERP-System
- Flexible Konfiguration (Behältertypen, Standorte, Zustände, ...)



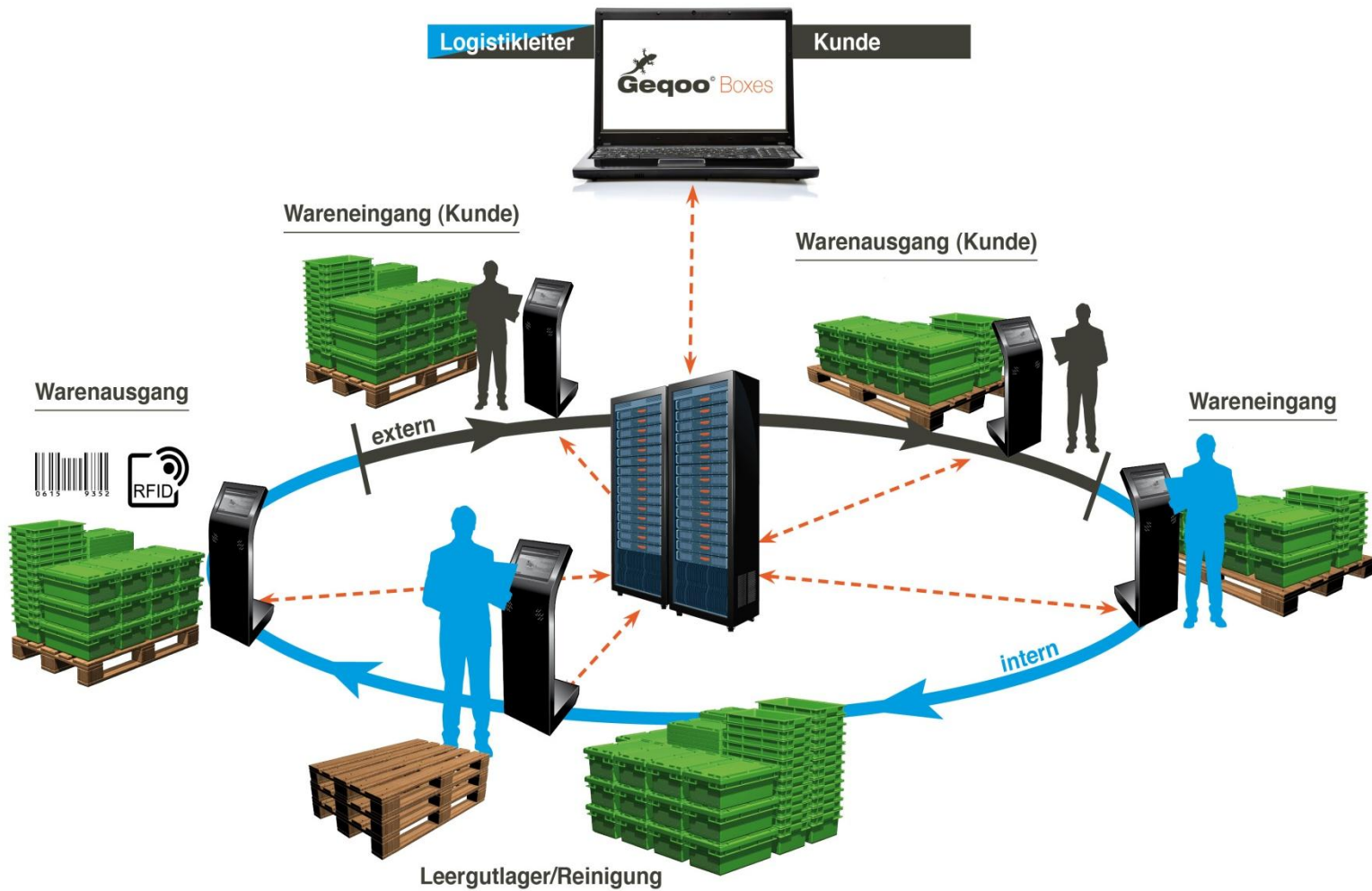
<http://bit.ly/bme-guetesiegel>

## Mietlösung statt hoher Investitionen

- Wirtschaftlich vom ersten Tag durch Softwaremiete und Hardware-Leasing
- **Kostenlose Einstiegsversion verfügbar**
- Komplettübernahme der IT-Systemverantwortung inkl. Wartung, Support, Betrieb durch ubigrate



# Prozessnahe Datenerfassung ...



# ... Datenhaltung und Auswertung aus der Cloud



# Nutzerkonzept



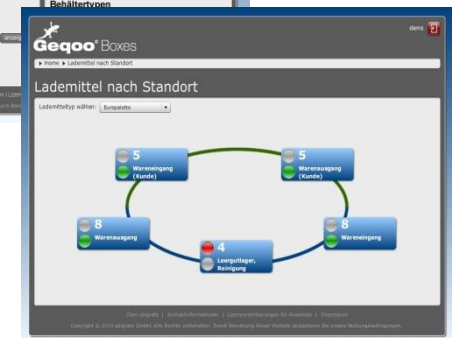
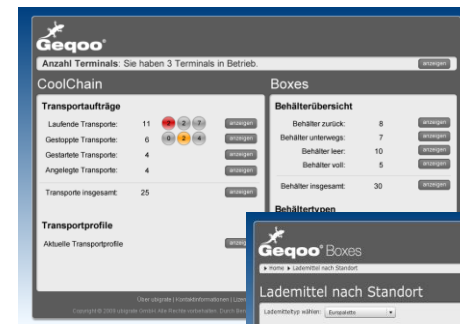
## Erfassungsnutzer – arbeiten direkt vor Ort

- Lagerarbeiter, Staplerfahrer, Lkw-Fahrer
- Stationäre, mobile und virtuelle Terminals mit und ohne AutoID-Unterstützung
- Über Webapplikation konfigurierbar



## Standardnutzer – Zugriff auf Webapplikation

- Logistikleiter, Disponenten, IT-Administratoren
- Analysen, Reporting, Disposition
- Schnittstellen zu anderen Anwendungen
- Funktionale Erweiterungen verfügbar



## Externe Nutzer – Zugriff für Lieferanten und Kunden

- Berichtswesen / Kontoauszüge einsehen und drucken

Drei verschiedene Benutzertypen mit unterschiedlichen Rechten.

# Transparenz auch bei Versionen und Preisen

|                              | Free       | Basic        | Standard     | Premium            |
|------------------------------|------------|--------------|--------------|--------------------|
| Webbuchungen                 | ✓          | ✓            | ✓            | ✓                  |
| Datenaustausch mit ERP       | -          | ✓            | ✓            | ✓                  |
| Terminals                    | -          | -            | ✓            | ✓                  |
| On-Premise Option            | -          | -            | -            | ✓                  |
| Individuelle Anpassungen     | -          | -            | -            | n. Aufwand         |
| Supporttickets / Monat inkl. | 0          | 2            | 10           | 20                 |
| Speicherplatz inkl.          | 0,5 GB     | 1 GB         | 2 GB         | 5 GB               |
| User (Std/extern) inkl.      | 2/5        | 3/15         | 5/20         | a. Anfrage         |
| Max. User (Std/extern)       | 2/5        | 5/50         | beliebig     | beliebig           |
| <b>Preis pro Monat</b>       | <b>0 €</b> | <b>290 €</b> | <b>590 €</b> | <b>auf Anfrage</b> |

Weitere Informationen unter: <http://bit.ly/TransparentePreise>

# Mehr Informationen?

Finden Sie im Internet unter:

[Geqoo.ubigrate.com/Behaeltermangement](http://Geqoo.ubigrate.com/Behaeltermangement)

Oder wenden Sie sich persönlich an uns!

ubigrate GmbH  
Schnorrstr. 76  
01069 Dresden



Telefon: (0351) 21187-11  
Fax: (0351) 21187-28

Stefan Linge  
Vertrieb/Marketing

<http://www.ubigrate.com>

stefan.linge@ubigrate.com



# Was wir tun und wer wir sind

## Komplettlösungen für Endanwender



## Geräte-Integrationssoftware für OEM-Partner

z.B.  MITSUBISHI ELECTRIC  
C-Connector



Basierend auf unserer führenden Technologie zur Geräteintegration entwickelt ubigrate standardisierte On-Demand Lösungen, um **Business Activity Monitoring in Produktion und Logistik für kleine und mittelständische Unternehmen** erschwinglich zu machen.

